

# 大宮南ロータリークラブ週報

No.1364/第1877回例会 (6. 13)  
(2017. 6. 20 発行)

創立・昭和53年6月  
例会日・毎週火曜日 12:30~13:30  
例会場・サンパレス



会長 樺沢 二郎      副会長 阪 泰彦 ・ 杉村 俊明      幹事 小平 啓介  
事務所・さいたま市大宮区下町2-51-8 コーポKCN406 ☎ (048) 645-0180 FAX (048) 648-2188

## ROTARY SERVING HUMANITY

### 人類に奉仕するロータリー

#### 第1877回例会式次第

- 開会点鐘
- ロータリーソング「それでこそロータリー」
- お客様紹介
- 会長挨拶・報告
- お客様ご挨拶
- 幹事報告
- 委員長報告
- 卓話
- 出席報告
- ニコニコ BOX 報告
- 閉会点鐘

司会 大沢 守輝 SAA

#### ▼副会長挨拶

阪 泰彦副会長



本日は国際大会のため会長と数名の会員が不在ということで少し寂しいのですが、皆さんと共に楽しいひと時を過ごしたいと思っております。

会長からメッセージが届いておりますのでご紹介いたします。「今、シカゴにいてトランプタワー、マク

ドナルド発祥の地、ジャズ、ドライブを満喫しております。国際大会記念バッジを買いました。持って帰ります。」以上です。

私は食に関する仕事をしておりますが日本人は非常に贅沢だだと思います。海の幸、陸の幸、山の幸とあらゆる食材が手に入って、まして四季があります。また、日本は縦に長いので各地に郷土料理が沢山あります。このような国は世界にないと思います。自給率4割ですが経済力がありますから、世界各国から品物が輸入できます。それらの豊富な食

材を料理人や家庭の奥様が調理いたします。食ばかりでなく、いろいろなものが日本はトップクラスだと思いますが、私は食の仕事をしてよかったなあと、つくづくかみしめています。

#### ▼幹事報告

小平 啓介幹事



ローターアクトの福島被災地視察学習ツアーに行ってくださいました、町田侃先生から「行ってまいりました。皆様に宜しくお伝えください。」と報告がありました。

#### ▼会員卓話

MI プラン

営業 福田 涼子会員



ます。

私の趣味はドライブとトレッキングですが忙しくてなかなか出かけられませんが、長女とショッピングに行ったり野球をやっている息子の応援にいたり、犬を飼っているのでドッグランに行ったりして楽しんでいます。

子供たちが少し手を離れたのを機に昨年の11月にMIプランに就職いたしました。今年の11月までの研修期間

に生命保険と損害保険の資格を取得いたしました。今はファイナンシャルプランナーの資格を取るために勉強をしています。

私の飼っている犬は保護犬です。ネットなどで保護犬の多さに驚き飼うようになりました。保護犬の中には病気の犬もいます。高額な動物の医療費が支払えないため保健所に送られるという現実があります。ペット保険をもっと普及させたいと思い代理店の資格を取りペット保険も扱っています。

MIプランは9月に法人化をします。保険部門を軸として小売部門や卸部門を展開していきます。小売部門は黒白社長のご協力で新設することができました。卸部門は埼玉県内の自己生産者、淡路島のトマト生産者の作物をスーパーマーケットに卸しています。

保険というのは有事の際に役に立ちますが、その時以外でも保険代理店ではなくMIプランとして何かできることがあるはずと思い法人化、部門新設をいたしました。

MIプランは100年続く、各部門共、高いレベルで提供できるサービスを模索し安全なサービスを展開します。

最後になりますが、ロータリークラブの会員にさせて頂いて、すべての経験が新鮮で、楽しく参加させて頂いています。まだ大きなボランティアはできませんが誰かの役に立てるよう、小さくても私にできることを探してやっ

#### (株)高島屋大宮店 店長 増井 大輔 会員



私は入社をして23年目を迎えます。入社は日本橋の高島屋でリビング販売というところに入りました。日本橋では20年間勤務をして、それから多摩川の高島屋に移りまして2年間、そして、この度、大宮店に移って参りました。最初は、リビングに入社をした

のですが、その後、総務を経験しまして、総務の人事を少しかじった時に、自分が社内で、かっこいいと思う仕事が食料品だったものですから職場のエントリー制度で、是非、食料品に行きたいと手を挙げました。そこから食料品に移ったのが、丁度、入社をして10年目を迎える時です。その後、23年目を迎える時まで食料品で過ごしてきました。

大学時代は、ずっと野球に費やして、バイトはお寿司屋さんでした。体力勝負で日々こなしてきました。高島屋に入るきっかけとなったのは、自分がイメージが湧かない仕事はしづらいなと思っていた中で小売りは接点が多く買い物に行けばイメージが湧くということもあって高島屋を受けました。

結婚は、32歳の時で子供が3人おります。小学校6年生、5年生、3年生で休日は父親として勤しんでおります。

食料品ではワールドフーズ売り場、生鮮食品売り場、お酒の売り場、全国の名産品を扱う売り場、最後は部門全体を統

括する立場になり部門長を経験いたしました。その間、食のトレンドが変わってきたなどという風に見ています。12、3年前はワインがどんどん売れてポジョレーヌーヴォーを心待ちにしている方も多くて買うときに並んでいました。お中元なども、のり、お茶、鯉節など乾きものが主流だったものが、シェフが作ったお総菜や産地直送便など生ものが多くなって来ました。また、物産展ブームが盛り上がってきたときでもあります。その後、お客様は付加価値を求めるようになり、出来立て、目の前で動きが付いている商品を求めるようになってきました。今は、出来立てを写真に撮り、インターネットに投稿する、写り映えの良いものは拡散されるというように、どんどん食のトレンドが変わってきました。また、北海道で朝上がった魚が昼頃には店頭で並ぶという、物流の面も変わってきました。このようなことも今では普通になって来ました。

#### この後、高島屋の食の安心・安全性への取り組みのお話

- ・食の偽装について
- ・異物混入について
- ・アレルギーについて

私は、食料品を希望して食料品がやりたくてここに来ました。食料品の売り上げはデパートの中でも3割から4割の比重を占めるようになってきました。しかし、厳しい環境です。希望者が少ないです。それでも、お客様と接点が一番多いところです。お客様のメッセージ「百貨店なのに何やってるんだ」「高島屋なのに何やってるんだ」と言われたからには、お客様の期待値を増して行くため取り組みをする。このような考えで仕事をしていたのですが、縁あって店長として大宮に参りました。店長であっても食の方に携わって大宮高島屋の中で食の事故が起きないようにし、また、食の業界自体がアレルギーのお客様にとって、もっと良くなるようなことをしたいという志もあります。というようなことが私の日々の仕事です。

#### ▼出席報告

山崎 聡亮 会員

会員数 41 名 出席者 18+1 名 出席率 46.34%



ニコニコ BOX  
17,000 円

会長不在は本年度2回目、ゴングをうまく打てるか心配です  
.....坂  
福田様、増井様、有難うございました.....小平  
・間瀬・宗像・大沢・川崎・堀・斉藤・片岡・植村・松尾  
本日、次年度第1回理事会です。宜しくお願いします・清水  
会長不在の中、きっちり務めたいと思います.....山崎  
本日は、つたない卓話で恐縮ですが、よろしくお願ひ致します  
.....増井  
新鮮なメンバーでの例会でした.....杉村  
アトランタ参加組の方々お疲れ様です。会場は少々寂しいで  
す.....野本  
阪さん、素晴らしい挨拶ありがとうございました。福田さん  
藤井さん目指して頑張って!!増井さん、さすが高島屋です  
.....橋本