



# 大宮南ロータリークラブ週報



No.1220 / 第1700回例会・8/20(8/27発行) 創立:昭和53年6月

例会日:毎週火曜日 12:30~13:30

会場:サンパレス

会長 宗像英明 副会長 八木嘉奈枝・柴田 覚 幹事 堀田敏広

事務局:さいたま市大宮区2-51-8コーポKEN406 電話048-645-0180 FAX048-648-2188

“Engage Rotary Change Lives”

ロータリーを実践し、みんなに豊かな人生を

## 第1701回例会プログラム

12:30	開会点鐘 ロータリーソング お客様紹介 会長挨拶・報告 幹事報告 各委員長報告 卓話 出席報告 ニコニコBOX報告
13:30	閉会点鐘

てそのDDFのうち、新地区補助金とグローバル補助金と分けて各クラブで使うことができます。当クラブでは、バスケットボール大会やネパールでの支援時も新地区補助金として使いました。今年度もネパールの教育図書事業として申請して満額いただいて使う事になっておりますが、来年度の使い方については奉仕部門委員会を開きまして新地区補助金をどう使うか決めていきたいと思っております。

さて、この地区補助金のお話して思いつきましたのが法律格言に「権利の上に眠れるものは保護しない」または「天は自ら助くる者を助る」という言葉がありますがこれは時効制度のことです。基本は消滅時効といひまして、ある一定期間権利を行使しないと権利が消えてしまいます、ということで自ら努力しない人は助けませんよという意味です。時効という刑事の時効や公訴時効などがあります。民事では取得時効と消滅時効というのがありますが皆様の会社ですと商事時効というのがあります、10年より短い5年間で契約した一方が株式会社であると5年間で消えてしまいます。また時効間際に払って下さいと言われてたら注意しなくてはならないのが時効完成して10年立ちましたと言ってその後払いますとか約束したり一部の弁済すると時効完成後の承認と言って時効の援用ができなくなります。権利を行使すると言った意味で時効を使いたい人は援用内容証明をうっておくということで時効期間が経過しただけでは権利は消滅しないということです。ロータリーも同じで地区補助金も申請しないともらえないということで今年中に申請しないと次年度ももらえないので、どんなことに使えばいいか話し合いたと思っていますので、よろしくお願ひいたします。

## 第1700回例会



開会点鐘

ロータリーソング「我らの生業」

《お客様紹介》 副会長 柴田 覚

国際ロータリー第2770地区

会員増強維持委員会(大宮RC) 田中 康之様

《会長挨拶・報告》 会長 宗像 英明



皆様こんにちは、本日は地区から会員増強維持委員会の田中様にお越しいただきまして会員増強に関する卓話をお願いしておりますのでよろしくお願ひいた

します。先日、財団のセミナーに出席いたしましたので、ご報告いたします。今まで年次寄付(DDF)と言っておりましたものが、収めた2分の1が財団から地区へ戻ってき

## 《幹事報告》



幹事 堀田 敏広

- ・渡邊ガバナーから御車代返却ニコニコへ入れさせていただきました。
- ・10/7 地区大会ポリオ撲滅記念ゴルフコンペ

・ R L I への参加 ・ 日韓親善大会への参加

## 外部卓話

国際ロータリー2770地区  
会員増強維持委員会 田中康之様

テーマ「会員増強及び拡大月間に因んで」



皆様こんにちは、本日は大変貴重なお時間をいただきましてありがとうございます。どうぞよろしく願いいたします。

当地区の戦略計画委員会が

決めました基本計画であります2015年6月までに3000名という目標があります。では当地区の現状ですが、2012年7月で2441名でスタートしましたが2013年7月で2525名で85名の純増になっております。目標の3000名まではまだまだ足りません。今後更なる維持活動が必要になってまいります。大宮南RCにおきましては、昨年度10名の増強ということで、12グループの中では第3グループが一番の増強維持を達成することができました。

では、増強がもたらすクラブにいいこととは？

・クラブ活動資金が増える・予算に余裕ができる

予算が増えたとおいしい食事を提供でき、よりよい卓話者を呼べたりします。魅力ある例会運営をすることができる

・クラブが活性化する・新しい発想がクラブに導入される  
新会員から今までにない新しい意見、発想がクラブを活性化させます。新会員の方々は積極的に意見を出しましょう

・新会員があらたな新会員を増強することができる

新会員にはベテラン会員にない新しい人脈を持っていると思います。それをクラブの会員増強に生かして多くの仲間を作るお手伝いをして下さい。

・女性会員が多いため、親睦活動が多く充実している

当地区では女性会員倍増計画を打ち出しています。2012年現在126名の女性会員がおり、2015年までに250名の倍増の増強を考えています。

新会員をどのように入会させるか？

・増強は増強委員長ひとりの担当ではなく、全会員で行う

・全会員を班分けし、会員増強についてどのような取り組みを行ったか例会で報告する。

・仕事上の関わりのある人の声をかける。

・銀行に紹介していただき、会長みずから勧誘する。

・入会費を下げる、二世会員は会費を半額にする、35歳以下については会費を半額にする。

・退会者の再度、声をかける。

・例会卓話者に入会を勧める。

・本人がだめなら奥様を入会させる。

では、入会後のフォローについては？

・できるだけ早く歓迎会を行う

・できるだけ早くイニシエーションスピーチを例会で  
する。親睦委員会などで役を与えて責任を持ってもらいベテラン会員たちと親睦を図る。

・例会事業などに出席することが楽しくなる工夫をする

・新会員オリエンテーションを早くやる

新会員の方々は、まだロータリーの知識がないのでベテラン会員の皆様がロータリー情報の伝達をし、退会を防ぐ。

会員増強維持委員会としましては、11月に入会3年未満の方々のために

「新会員のつどい」を予定しておりますので、ご参加をよろしく願いいたします。本日はご清聴ありがとうございました。



## 🍷 福地会員から

明日(8/21)発売の  
「ふらの秋」という  
発泡酒を皆様にプレゼント



## 《出席報告》 小平 啓介会員

会員数39名 出席者19名 出席率48.71%

🤩 ニコニコBOX 🤩  
本日の合計 ¥32000

8月6日の公式訪問大変お世話になりました。大変勉強になりました。1年間、奉仕の心を行動に活動していきましょう(ガバナー渡邊和良) 本日は貴重なお時間をいただき、卓話をさせていただきました。大宮RCにも遊びに来て下さい。(田中) 田中様、本日は卓話ありがとうございました。(橋本・柴田・斉藤・龍前・佐藤・宗像・押目 大沢・阪・樺沢・杉村・藤井・小平) 会員増強卓話大変ありがとうございました。(山崎) 田中先生、本日はようこそお越し下さいました。増強について勉強させていただきました。(堀田) お客様ようこそ福地さん新商品ありがとうございます。(橋本・黒白根岸) 明日発売の新製品ご賞味下さい。(福地)

本日の司会 : SAA 押目重夫

## 第1701回例会

会員卓話 根岸淳一会員

8月27日 サンパレス 12:30 点鐘